

PROGRAMA PARA EMPRENDEDORES

Gestión de Negocios e innovación para Emprendedores

53 AÑOS DE TRAYECTORIA EN EDUCACIÓN TÉCNICA SUPERIOR

CAPACÍTATE Y EMPRENDE

INICIO

Lunes 04 de octubre del 2021

HORARIO

Lunes y Viernes de 7:00 p.m. a 9:15 p.m.

DURACIÓN

5 meses - 135 horas académicas

ACERCA DEL PROGRAMA

Está dirigido a emprendedores o líderes de negocio que van a iniciar un proyecto por primera vez o ya cuentan con un negocio al que necesitan potenciar. A través del estudio de cada especialidad en cada módulo, podrán implementar y desarrollar los procesos que involucra el lanzamiento o continuidad del negocio. Asimismo, contarás con cinco sesiones de asesoría complementaria, donde aplicarás lo aprendido en tu propio negocio o idea de emprendimiento bajo un contexto real y de valor, con el fin de cumplir con los objetivos de gestión y rentabilidad.

COMPETENCIAS A DESARROLLAR

- Comprenderás y aplicarás correctamente la gestión empresarial.
- Entenderás e interpretarás los registros contables y estados financieros de una empresa.
- Comprenderás y aplicarás las herramientas básicas del Marketing Digital para optimizar la presencia de marca en medios digitales.
- Conocerás y aplicarás las herramientas y técnicas para la construcción de acuerdos de venta razonables y el logro de objetivos comerciales.
- Comprenderás el mundo digital e implementarás procesos de comercio electrónico y digitalización de tu negocio.

DIRIGIDO

Público en general

TEMARIO

MÓDULO 1: GESTIÓN EMPRESARIAL PARA TU EMPRENDIMIENTO

Introducción a la Administración de Empresas
 Enfoque clásico de la Administración
 Enfoque humanístico y del comportamiento
 Enfoque Neoclásico de la Administración
 Empresas, empresarios, emprendimientos, emprendedores e intraemprendimiento
 El Proceso Administrativo: Fase Mecánica
 El Proceso Administrativo: Fase Dinámica
 Estrategias contemporáneas Gestión en la Administración

ASESORÍA PARA LA IMPLEMENTACIÓN O INNOVACIÓN DE TU EMPRENDIMIENTO

MÓDULO 2: CONTABILIDAD Y FINANZAS PARA TU EMPRENDIMIENTO

Fundamentos Contables
 Dinámica y Análisis del Plan Contable General Empresarial
 Estados Financieros Básicos
 Análisis de Estados Financieros: Ratios y Métricas
 Endeudarse en el Sistema Financiero y el costo de dinero
 Planeación Financiera
 Punto de Equilibrio
 Administración del Efectivo y Administración de Cuentas por Cobrar

ASESORÍA PARA LA IMPLEMENTACIÓN O INNOVACIÓN DE TU EMPRENDIMIENTO

MÓDULO 3: MARKETING DIGITAL PARA TU EMPRENDIMIENTO

Marketing en un entorno digital
 Conceptos relacionados al Marketing Digital
 Principales estrategias de Marketing Digital
 Estrategia y Plan de Marketing
 Administración de campañas
 Las principales redes sociales para una campaña de Marketing y sus posibilidades
 Gestión de una campaña en Redes Sociales: Social Media Marketing
 Reuniones y presentaciones efectivas

ASESORÍA PARA LA IMPLEMENTACIÓN O INNOVACIÓN DE TU EMPRENDIMIENTO

MÓDULO 4: GESTIÓN COMERCIAL PARA TU EMPRENDIMIENTO

Gestión Comercial
 Marketing relacional y CRM
 Modelo de gestión de la relación con los clientes
 Captación y modelo de relación
 Implementación del modelo: Seguimiento y aplicación
 CRM y nuevas tecnologías
 Estrategias de negociación I
 Estrategias de negociación II

ASESORÍA PARA LA IMPLEMENTACIÓN O INNOVACIÓN DE TU EMPRENDIMIENTO

MÓDULO 5: TRANSFORMACIÓN DIGITAL PARA TU EMPRENDIMIENTO

Transformación Digital
 Liderazgo en el proceso de Transformación Digital
 Las personas en el centro de la Transformación Digital
 Preparándonos para la transformación
 Ejecutando la transformación digital del negocio: El cliente
 Ejecutando la transformación digital del negocio: El modelo
 Ejecutando la transformación digital del negocio: El negocio económico
 Ejecutando la transformación digital del negocio: El método

ASESORÍA PARA LA IMPLEMENTACIÓN O INNOVACIÓN DE TU EMPRENDIMIENTO

PLANA DOCENTE ESPECIALIZADA

Mg. Omar Manuel Saavedra Mantilla

GERENTE DE ADMINISTRACIÓN Y FINANZAS DE QUIMICA EUROPEA

Especializado en Finanzas Corporativas con más de 20 años de experiencia en tesorería, Cash Flow y bancos; diseño, interpretación y análisis de KPI's, emisión y análisis de estados financieros bajo NIIF, planificación tributaria, gestión de costos, planeamiento y valorización.



Mg. José Carlos Rivas Rodríguez

JEFE DE BANCA COMERCIAL DE INTERBANK

Especialista con más de 10 años de experiencia en metodologías de innovación, desarrollo ágil y liderazgo innovador en proyectos organizacionales. Facilitador y líder de equipos de alto rendimiento.



ESPECIALÍZATE EN CARRIÓN



CONSULTA POR TU DESCUENTO EXCLUSIVO